

DEVENIR LEADER COMMERCIAL

Objectifs, Moyens et Outils pour un développer un service commercial performant

Cette formation couvre divers aspects essentiels du leadership commercial, de la fixation d'objectifs à la gestion d'équipe et à la résolution de problèmes, et elle offre aux participants un plan d'action concret pour appliquer leurs connaissances dans leur rôle de leader commercial.

Atelier

1

INTRO AU LEADERSHIP COMMERCIAL

15/01/24

- Rôle et importance du leadership dans le domaine commercial.
- Compétences essentielles d'un leader commercial performant.
- Savoir fixer des objectifs clairs et réalisables.
- Créer une stratégie commerciale alignée sur les objectifs.
- Exercices pratiques de définition d'objectifs.

Atelier

2

MOYENS ET RESSOURCES

29/01/24

- Réaliser une cartographie des moyens humain à disposition
- Réaliser une cartographie des moyens techniques et financiers
- Allouer efficacement les ressources pour maximiser la performance.
- Étude de cas : allocation des ressources dans un contexte commercial.

Atelier

3

OUTILS DE GESTION ET DE PILOTAGE

05/02/24

- Analyser les outils et logiciels de gestion commerciale.
- Surveiller les indicateurs clés de performance (KPI) pour mesurer le succès.
- Essayer en direct différents outils de gestion commerciale.

Responsable d'équipe commerciale

Pas de pré requis nécessaires

200€ H.T./séance/st
ou
800€ H.T./stage/st

Atelier

4

COMMUNICATION ET MOTIVATION D'ÉQUIPE

11/03/24

- Communiquer de manière efficace avec l'équipe commerciale.
- Animer son équipe au quotidien
- Motiver et renforcer l'esprit d'équipe.
- Exemples de discours inspirants pour mobiliser l'équipe.

Atelier

5

GESTION DES SITUATIONS DIFFICILES

18/03/24

- Faire face à des défis commerciaux, des conflits internes ou des obstacles inattendus.
- Etablir des Stratégies de résolution de problèmes.
- Regrouper autour de pratiques d'amélioration continue
- S'engager avec un plan d'action personnel pour appliquer les compétences acquises.

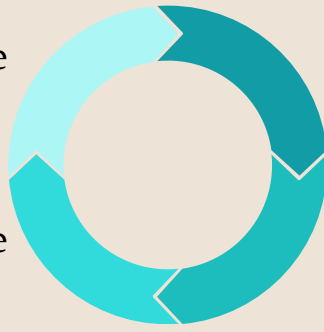
MÉTHODES PÉDAGOGIQUES :

Retour théorique

Partage d'expérience

Mise en pratique

Apport théorique



Petits groupes



Mini modules

Personnes en situation de handicap :
Contactez-nous !



Patricia
Gratas

Présidente fondatrice
Responsable des prestations
de formation
et référent handicap

p.gratas@oxycom33.com

06 19 67 23 56

Oxycom
Votre oxygène commercial