

LE CATALOGUE

ATELIERS
OXYCOM



Oxycom
Votre oxygène commercial



VAINCRE LA SOLITUDE DU DIRIGEANT

Cette formation vise à fournir aux entrepreneurs et aux chefs d'entreprise les compétences nécessaires pour gérer avec succès leur rôle de leader, tout en surmontant les défis de la solitude et de l'incertitude qui peuvent accompagner cette position.

Atelier

1

MANAGEMENT DE SOI ET MOTIVATION

13/02/24

- Comprendre les principes fondamentaux du leadership personnel.
- Développer la motivation intrinsèque pour un leadership durable.
- Gérer les émotions et le stress en tant que patron solitaire.

Dirigeant
ou futur dirigeant
d'entreprise

Pas de pré requis
nécessaires

200€ H.T./séance/st
ou
800€ H.T./stage/st

Atelier

2

MANAGEMENT DU TEMPS ET DE L'ÉNERGIE

19/03/24

- Techniques de gestion du temps efficace pour maximiser la productivité.
- Priorisation des tâches et planification stratégique pour un leadership efficace.
- Équilibrer l'énergie personnelle pour une performance optimale.

Atelier

4

MANAGEMENT DE L'INCERTITUDE

14/05/24

- Gérer les situations imprévues et l'incertitude inhérente à l'entrepreneuriat.
- Créer un cercle vertueux d'adaptation et d'innovation.
- Développer une zone de contrôle pour maintenir la stabilité.

Atelier

3

MANAGEMENT DE LA STRATÉGIE

16/04/24

- Élaborer et mettre en œuvre une stratégie solide pour votre entreprise.
- Apprendre à piloter votre vision et vos objectifs de manière proactive.
- Identifier les facteurs clés de succès et les indicateurs de performance.

Atelier

5

MANAGEMENT DE LA SOLITUDE

18/06/24

- Trouver des stratégies pour surmonter la solitude du dirigeant.
- Construire un réseau de soutien et d'entourage professionnel.
- Établir des relations solides pour favoriser la croissance de votre entreprise.

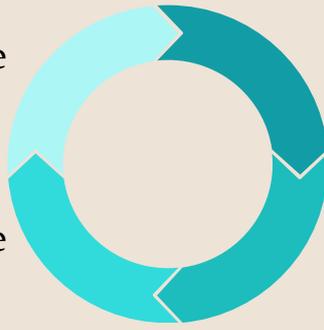
MÉTHODES PÉDAGOGIQUES :

Retour théorique

Partage d'expérience

Mise en pratique

Apport théorique



Petits groupes



Mini modules

Personnes en situation de handicap :
Contactez-nous !



Patricia
Gratas

Présidente fondatrice
Responsable des prestations
de formation
et référent handicap

p.gratas@oxycom33.com

06 19 67 23 56

Oxycom
Votre oxygène commercial

LES ESSENTIELS DE L'ANIMATION PÉDAGOGIQUE

NIVEAU 1

Créer et Animer des formations en école supérieure

Cette formation permettra aux intervenants/formateurs novices de développer les compétences fondamentales nécessaires pour concevoir, animer et évaluer des formations de manière efficace, en utilisant diverses méthodes pédagogiques et en créant des supports de qualité.

Atelier

1

ÉCRIRE SA FORMATION

16/05/24

- Comprendre le rôle de l'intervenant-formateur.
- Définir ses objectifs de formation.
- Écrire son plan de formation.
- Écrire son syllabus.

Atelier

2

ANIMER SA FORMATION

13/06/24

- Comprendre les temps de concentration.
- Comprendre les apprenants (focus sur la génération Z).
- Comprendre les rôles de chacun lors de la formation.
- Choisir le nombre et la durée des séquences.

Atelier

3

CHOISIR SA MÉTHODE PÉDAGOGIQUE EN FONCTION DE SON INTENTION

27/06/24

- Comprendre la ludopédagogie.
- Travailler en faisant : Learning by doing, jeux de rôles.
- Oser la Pédagogie inversée, pédagogie alternative.
- Créer des ateliers en solo ou en groupe.

Atelier

4

CRÉER SES SUPPORTS DE FORMATION

04/07/24

- Créer des supports physiques : visuels, audio, tactiles, multi sensoriels.
- Choisir ses supports virtuels de formation.
- Choisir ses logiciels de test, quizz, jeux.
- Oser le sketchnoting.

Atelier

5

TESTER SA FORMATION ET TRAVAILLER SA POSTURE

05/07/24

- Tester une partie de sa formation devant un public.
- Questionner son auditoire
- Visionner sa formation et s'auto critiquer.
- Oser les techniques d'amélioration continue.

Intervenant
ou futur intervenant
dans les écoles

Pas de pré requis
nécessaires

80,00€ H.T./séance/st
ou
500€ H.T./stage/st

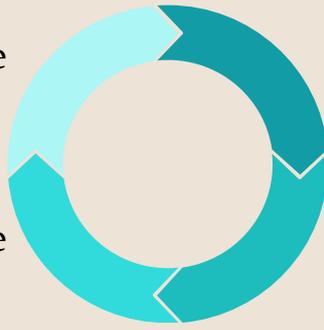
MÉTHODES PÉDAGOGIQUES :

Retour théorique

Partage d'expérience

Mise en pratique

Apport théorique



Petits groupes



Mini modules

Personnes en situation de handicap :
Contactez-nous !



Patricia
Gratas

Présidente fondatrice
Responsable des prestations
de formation
et référent handicap

p.gratas@oxycom33.com

06 19 67 23 56

Oxycom
Votre oxygène commercial

BASES DU MANAGEMENT

Maîtriser les Bases du Management d'Équipe

Cette formation fournira aux participants les compétences et les connaissances fondamentales nécessaires pour réussir en tant que leaders d'équipe, en mettant l'accent sur l'auto-évaluation, la fixation d'objectifs, la gestion de situations difficiles, la délégation et la motivation de l'équipe.

Atelier

1

MANAGEMENT D'ÉQUIPE

12/01/24

Se connaître dans son management.

- Comprendre son propre style de management, ses forces et les domaines à améliorer.
- Comprendre les styles des interlocuteurs de son équipe
- Établir des relations avec votre équipe.

Atelier

2

MANAGEMENT D'ÉQUIPE

16/02/24

Objectifs, Mise en Place des Moyens, Outils de Pilotage.

- Définir des objectifs clairs et réalisables.
- Allouer les ressources humaines, techniques, financières
- Mesurer la performance de l'équipe.

Atelier

3

MANAGEMENT SITUATIONNEL

15/03/24

Gestion des Situations Difficiles.

- Reconnaître les situations difficiles, les conflits et les problèmes au sein de l'équipe.
- Communiquer de manière efficace selon les situations.
- Comprendre la différence entre faute et erreur.
- Faciliter ses décisions.

Atelier

4

MANAGEMENT DE LA DÉLÉGATION

12/04/24

- Connaître les différents styles de délégation.
- Connaître et favoriser la maturité de son équipe face à la délégation.
- Responsabiliser son l'équipe et assurer un suivi de la délégation.

Atelier

5

SAVOIR FIDÉLISER ET MOTIVER SON ÉQUIPE

17/05/24

- Etablir des stratégies pour fidéliser et motiver les membres de l'équipe,
- Favoriser une performance durable.
- Comprendre la différence entre Reconnaissance et Récompenses.
- Établir un environnement de travail positif.

Responsable
d'équipe

Pas de pré requis
nécessaires

200€ H.T./séance/st
ou
800€ H.T./stage/st

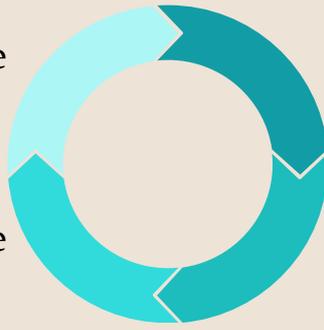
MÉTHODES PÉDAGOGIQUES :

Retour théorique

Partage d'expérience

Mise en pratique

Apport théorique



Petits groupes



Mini modules

Personnes en situation de handicap :
Contactez-nous !



Patricia
Gratas

Présidente fondatrice
Responsable des prestations
de formation
et référent handicap

p.gratas@oxycom33.com

06 19 67 23 56

Oxycom
Votre oxygène commercial

DEVENIR LEADER COMMERCIAL

Objectifs, Moyens et Outils pour un développer un service commercial performant

Cette formation couvre divers aspects essentiels du leadership commercial, de la fixation d'objectifs à la gestion d'équipe et à la résolution de problèmes, et elle offre aux participants un plan d'action concret pour appliquer leurs connaissances dans leur rôle de leader commercial.

Atelier

1

INTRO AU LEADERSHIP COMMERCIAL

15/01/24

- Rôle et importance du leadership dans le domaine commercial.
- Compétences essentielles d'un leader commercial performant.
- Savoir fixer des objectifs clairs et réalisables.
- Créer une stratégie commerciale alignée sur les objectifs.
- Exercices pratiques de définition d'objectifs.

Atelier

2

MOYENS ET RESSOURCES

29/01/24

- Réaliser une cartographie des moyens humain à disposition
- Réaliser une cartographie des moyens techniques et financiers
- Allouer efficacement les ressources pour maximiser la performance.
- Étude de cas : allocation des ressources dans un contexte commercial.

Atelier

3

OUTILS DE GESTION ET DE PILOTAGE

05/02/24

- Analyser les outils et logiciels de gestion commerciale.
- Surveiller les indicateurs clés de performance (KPI) pour mesurer le succès.
- Essayer en direct différents outils de gestion commerciale.

Responsable d'équipe commerciale

Pas de pré requis nécessaires

200€ H.T./séance/st
ou
800€ H.T./stage/st

Atelier

4

COMMUNICATION ET MOTIVATION D'ÉQUIPE

11/03/24

- Communiquer de manière efficace avec l'équipe commerciale.
- Animer son équipe au quotidien
- Motiver et renforcer l'esprit d'équipe.
- Exemples de discours inspirants pour mobiliser l'équipe.

Atelier

5

GESTION DES SITUATIONS DIFFICILES

18/03/24

- Faire face à des défis commerciaux, des conflits internes ou des obstacles inattendus.
- Etablir des Stratégies de résolution de problèmes.
- Regrouper autour de pratiques d'amélioration continue
- S'engager avec un plan d'action personnel pour appliquer les compétences acquises.

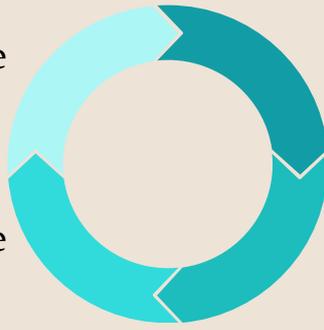
MÉTHODES PÉDAGOGIQUES :

Retour théorique

Partage d'expérience

Mise en pratique

Apport théorique



Petits groupes



Mini modules

Personnes en situation de handicap :
Contactez-nous !



Patricia
Gratas

Présidente fondatrice
Responsable des prestations
de formation
et référent handicap

p.gratas@oxycom33.com

06 19 67 23 56

Oxycom
Votre oxygène commercial